



VECTALYS : une nouvelle stratégie pour devenir leader !

Créée en 2005, cette société toulousaine de biotechnologie développe et commercialise des outils viraux de transfert de gènes sur le marché du développement de modèles cellulaires et animaux pour la validation de gènes candidats et le criblage de molécules. Avec un chiffre d'affaires actuel d'un million d'euros et une nouvelle évolution stratégique ambitieuse, l'année 2012 est charnière pour Vectalys !

Nous vous avons présenté cette société dans un article paru en octobre 2007 (Gazette N° 125). Créée mi-2005 par Pascale Bouillé, cette société propose depuis 2006 des prestations de services à façon à haute valeur ajoutée pour la construction de plasmides et vecteurs viraux, la transduction de lignées et cellules primaires et le développement de modèles animaux génétiquement modifiés.

Ces services sur-mesure ont permis à l'entreprise de développer un réseau de clients et de démontrer la pertinence de ces outils pour la validation de cibles, le criblage de molécules et la construction de modèles prédictifs essentiels dans la R&D pharmaceutique et biotechnologique. Une première levée de fonds a eu lieu en 2009-2010 et a été fructueuse pour le développement de la jeune société.

Depuis, l'entreprise s'est concentrée sur deux activités :

- service à façon à destination des industriels,
- la production de génériques pour la clientèle académique et industrielle.

Services à façon

Ils se déclinent autour des :

- vecteurs viraux (agents de transfert) en ingénierie cellulaire et animale

- modèles de cellules immortalisées, primaires et souches génétiquement modifiées
- modèles animaux prédictifs génétiquement modifiés localement. Par exemple, un client voulant vérifier l'effet d'un gène sur un tissu pourra acheter directement des animaux surexprimant ce gène dans un tissu donnée pour une validation de gène cible.

- Formations théoriques et pratiques sur l'utilisation des vecteurs viraux pour les clients de l'industrie pharmaceutique qui veulent disposer des bonnes pratiques d'utilisation de ces nouveaux outils (*in situ* et en interne 3-4 fois/an pour 2013).

Recherche & Développement

Il s'agit de recherches sur les vecteurs viraux mais aussi sur le développement de modèles prédictifs *in vitro* et *in vivo*. (collaborations nationales et européennes).

Vectalys a su innover constamment depuis sa création en 2005 et développer en plus de son activité initiale une nouvelle gamme de produits clés en main, grâce à des programmes de R&D collaboratifs. Les projets Ship In (financé par le

FUI et labellisé par les pôles Alsace Bio Valley, Cancer-Bio-Santé et Medicien) et le projet Lives (programme PCRD7) qui prennent fin en 2012, ont été déterminants dans la mise sur le marché de ces nouveaux produits et assurent à l'entreprise de Midi-Pyrénées une visibilité et une reconnaissance scientifiques internationales importantes.

Fort de son expérience et de sa connaissance des besoins de l'industrie, Vectalys a choisi de décliner, dès le 2^e semestre 2012, son savoir-faire sous la forme de produits « catalogue » prêts à l'emploi dédiés aux applications de « routine ». Ces produits (12 actuellement en catalogue et plus d'une cinquantaine à l'horizon 2015) seront commercialisés par des distributeurs ciblés. La mise sur le marché de ces produits est effective depuis mai 2012. Un premier accord de commercialisation pour le marché français a été signé avec la société Ozyme et a démarré en septembre 2012. L'Europe suit avec déjà environ 25 % de son CA à l'export. En outre, d'autres négociations avec des distributeurs internationaux sont en cours (Amérique du Nord, Asie notamment). Ces accords de distribution seront un des leviers de croissance du chiffre d'affaires de Vectalys pour les prochaines années.

« Chez Vectalys, la R&D et la vente cohabitent depuis notre plus jeune âge. Dès notre troisième mois d'existence, nous vendions nos premiers vecteurs viraux sur-mesure à Sanofi alors que nous étions en plein développement technologique. En 2012, la technologie est non seulement mature pour le lancement de nos premiers produits prêts à l'emploi, mais aussi compétitive pour un déploiement international avec un prévisionnel de CA multiplié par trois à 2 ans » annonce Pascale Bouillé, fondatrice et CEO de Vectalys.

Une stratégie ambitieuse

Vectalys vise un marché de la transfection en forte croissance (plus de 8 % par an), estimé à plus de 350 M\$ en 2016. Pour faire face aux nécessaires investissements productifs et humains engendrés par cette montée en puissance, Vectalys a initié un 2^e tour de table : 1 M€ ont été apportés en février et juillet 2012 par les investisseurs historiques (FJ Investissements, FA# et business Angels) de l'entreprise qui renouvellent leur confiance à Vectalys. Au vu des négociations en cours, l'entreprise espère boucler cette 2^e levée de fonds d'environ 4 M€ d'ici fin 2012-début 2013.

Par ailleurs, Vectalys a poursuivi la structuration de son portefeuille de brevets autour de sa technologie propriétaire, du produit « vecteur viral » qui en est issu et de ses applications. Une demande internationale (PCT) ainsi que 2 dépôts de brevet aux Etats-Unis pour la seule année 2012 marquent une consolidation importante de la stratégie de propriété industrielle de l'entreprise. Afin de se positionner comme un des leaders de la fabrication mais aussi de la commercialisation des vecteurs lentiviraux, Vectalys a également acquis en 2012 les droits d'exploitation de plusieurs technologies. Un accord de licence a ainsi été signé en janvier 2012 avec l'Université de Kyoto sur les cellules iPS (cellules souches pluripotentes induites) et des accords de licence d'exploitation ont été conclus en août et septembre 2012, notamment avec Life Technologies.

Toute cette évolution est possible à condition d'avoir des locaux adaptés. Vectalys a donc quitté la pépinière de Prologue Biotech (Labège) pour intégrer des locaux avec une surface doublée dans un bâtiment rénové par le biais de Toulouse Métropole. Vectalys a intégré 700 m² de locaux comprenant environ 200 m² de laboratoires de confinement L2 pour la production de vecteurs et la manipulation des cellules, environ 150 m² de confinement L1 pour la biologie moléculaire (manipulation ADN et Contrôle Qualité) et des bureaux commerciaux et administratifs. Vectalys accède également à une animalerie mutualisée avec d'autres entreprises.

L'équipe est actuellement constituée de 20 personnes : 14 salariés pour la technique et la recherche (chercheurs, ingénieurs, techniciens), un commercial, un spécialiste de la propriété intellectuelle, un responsable Qualité et trois administratifs (RH- Comptable)

LA SECURITE AU BOUT DES DOIGTS!



Filters d'échappement S.C.A.T., désormais avec indicateur de remplacement.

Gardez ainsi bien en vue toutes les durées de service.

- Convient à tous les systèmes d'évacuation de déchets S.C.A.T.!
- Compatible d'une génération à l'autre!
- Disponible en différentes tailles!
- Lecture simplifiée de l'affichage de remplacement!
- Le couvercle sert aussi de protection anti-éclaboussures!



Opelstraße 3 - 64546 Mörfelden/Allemagne
Téléphone + 49 (0) 6105 - 305 586 - 0
Téléfax + 49 (0) 6105 - 305 586 - 99
info@scat-europe.com

www.scat-europe.com





En 2012, la société a opéré une évolution stratégique et ambitieuse autour de 3 axes clefs :

- Assurer son développement à travers l'industrialisation accélérée des process de production, le renforcement de l'équipe, notamment commerciale et un doublement de la surface des locaux de l'entreprise ;
- Se donner les moyens de la croissance en faisant évoluer son business model vers la vente de produits et en réalisant des investissements importants grâce à un 2e tour de table de 4 M€ tout en renforçant sa stratégie de propriété industrielle internationale et son déploiement commercial via des accords de distribution ;
- Préparer l'avenir en poursuivant

son effort de R&D notamment dans le cadre de projets collaboratifs de dimension nationale et internationale qui permettent à l'entreprise de maintenir son avance scientifique et technologique.

Afin de poursuivre cet effort de recherche indispensable à sa différenciation concurrentielle, Vectalys a élaboré pour la période 2012-2017 une stratégie de R&D offensive d'un budget de plus de 2.5 M€ sur 5 ans. Un important projet collaboratif associant plusieurs entreprises de biotechnologie et laboratoires de recherche, visant à la démonstration de preuves de concept sur modèles animaux, devrait démarrer, dès janvier 2013 avec un financement OSEO ISI de plus de 1,2 m€.

La période 2012-2016 sera également jalonnée d'étapes importantes pour la commercialisation des produits de Vectalys : collaborations avec des distributeurs, implantation de bureaux aux USA et en Asie selon la signature de contrats avec démarrage de la commercialisation aux USA en 2013, élargissement du catalogue avec de nouveaux produits innovants, consolidation du lien de proximité avec les clients côté services à façon... Autant de challenges à relever !

M. HASLÉ

Contact :
Vectalys SAS
Tel : +33 (0) 5 61 28 70 75
Fax : +33 (0) 5 62 26 12 44
www.vectalys.com

IMPLEX : des logiciels de management de la mesure et de la qualité !

Éditeur de progiciels spécialisés dans la Qualité, notamment dans le domaine du management de la mesure et de la traçabilité, pour tous types d'industries et de laboratoires, la société lyonnaise a su s'imposer dans son secteur.

Philippe Le Juez a repris la société en 2006 après le départ en retraite du fondateur. Avec une double formation, master en économétrie-sciences politiques et un master en stratégie des organisations, il s'est forgé une solide expérience dans le domaine des services/intégrations informatiques et dans le domaine de l'édition de logiciels.

Plusieurs logiciels dédiés

Implex est un éditeur de logiciels et de services associés. Son système de management Qualité est certifié ISO 9001 : 2008. L'entreprise est le seul éditeur indépendant et certifié proposant une offre totalement dédiée au management de la mesure et de la traçabilité :

- Logiciel du système qualité de la maintenance métrologique de parcs d'instruments de mesure, paramétrable selon le référentiel qualité du client.
- Logiciel d'estimation des incertitudes de mesure – en partenariat LNE – Laboratoire national de métrologie et d'essais
- Logiciel d'aide à la décision pour l'optimisation des périodicités d'étalonnage méthode Opperet
- Logiciel de gestion des processus d'étalonnage des chaînes de mesure en température.

Ces logiciels s'adressent à tous ceux qui veulent assurer une réelle maîtrise de leurs mesures via leur organisation métier, aux personnes qui souhaitent conserver la compétence métrologique de leurs équipes internes et à ceux qui désirent prouver la qualité de leur système de management de la mesure.

Un Contrat unique de maintenance, valable sur une période de un an, est proposé aux clients pour la pérennité des données de leur parc d'instruments de mesure et une nouvelle version annuelle de ses logiciels. Le suivi est assuré par un accès privé sur le site d'Implex et par une hotline technique du lundi au vendredi.

Dans le cadre de son écoute client, Implex a développé en mode partenariat fonctionnel, un nouvel assistant d'intervention dans son logiciel de gestion de parcs d'équipements de mesure Split4 : le module Wisper.

- Les objectifs de ce nouvel assistant sont :
- d'être 100 % paramétrable selon les processus d'intervention du parc d'équipements des clients,
 - une prise en main immédiate, permettant aux opérateurs (techniciens,

prestataires, stagiaires) d'intervenir sur les équipements sans formation préalable au logiciel, - de simplifier et fiabiliser les processus de management lors des interventions de métrologie, de contrôle ou de maintenance, - d'exploiter l'historique des résultats des équipements de mesure lors des opérations ; cette nouvelle fonction permet d'appliquer une Revue de performance. Cette Revue peut aussi être lancée, à la demande, pour contrôler que les processus sont respectés.

- d'analyser les cartes de contrôle par instruments dès le résultat saisi. Ce nouvel assistant Wisper sera disponible lors du lancement de la nouvelle version 4.50 du logiciel de gestion de parcs d'équipements de mesure Split4.

Une gamme complète de prestations

Implex propose une gamme complète de prestations associées permettant la mise en œuvre de solutions complètes de management qualité de la mesure, allant de la gestion de parcs d'équipements à l'étalonnage de chaînes de mesures en température. Les logiciels sont proposés en mode cession de droits d'utilisation finale, installés dans votre système d'information, ou en mode ASP avec hébergement des données sur les serveurs.

Centre agréé de formation, Implex propose des formations logicielles Inter se déroulant dans ses locaux.

Par exemple, en collaboration avec un métrologue et qualicien expérimenté, l'entreprise innove avec plusieurs sessions de formations inter, dédiées à l'évaluation des incertitudes de mesure.

Objectifs

- Maîtriser le concept d'incertitude de mesure
- Acquiescer la méthodologie GUM
- Construire un bilan des causes d'incertitudes selon la méthode des « 5M »
- Évaluer les incertitudes suivant les méthodes de type A et de type B-
- Comprendre et appliquer les notions d'aptitudes (applicabilités)

Outil : Wincert, logiciel conçu par le LNE
Durée : 2 jours

Lieu du stage : (69) DARDILLY

La liste des formations 2013 se trouve sur le site www.implex.fr.

Organisation et partenariats

Les 9 personnes de l'équipe Implex sont des experts, fonctionnels et informaticiens, impliqués en Qualité et Métrologie. Ils mettent en œuvre tout leur savoir-faire pour étudier les projets des clients et aider à leur réalisation. Implex accompagne également ses clients dans leur démarche de mise en œuvre du système de management de la qualité.



Philippe Le Juez, dirigeant d'Implex

A noter la polyvalence complémentaire des compétences : auditeurs internes qualité ISO 9001, experts outils de développement Microsoft, experts bases de données (SQL et Oracle), responsables de la relation client, administratif, formateur logiciels, validation, tests et jeux d'essais des logiciels. L'équipe s'appuie également sur 5 consultants partenaires métiers, qualiciens ISO 9001, ISO 17025, métrologues expérimentés, auditeurs COFRAC, statisticiens, aide à la modélisation d'évaluation d'incertitude de mesure.

Parmi les exemples de partenariat métier :

- sur l'évaluation des incertitudes de mesure-logiciel Wincert un partenariat avec le LNE,
- sur la caractérisation des enceintes climatiques en partenariat avec les laboratoires VIRBAC,
- sur la mobilité des interventions, ils ont un partenariat OSEO,
- sur la gestion de parc d'équipements d'instruments de mesure : AIRPARIF, TOTAL, VETOQUINOL,

La société est également membre du CFM, adhérent du RMVO et MGS.

Située à Dardilly, près de Lyon, l'équipe Implex dispose d'une surface de 200 m². Une salle informatique abrite les serveurs d'hébergement ASP des données de gestion de parcs d'équipements de mesure des clients. Une procédure de sauvegarde externe des données clients est mise en œuvre quotidiennement.

Implex sera l'un des participants-sponsors du 16^e Congrès International de Métrologie de Paris (du 7 au 10 octobre 2013). L'entreprise lyonnaise s'appuie sur un partenariat fort avec ses clients pour mieux répondre à leurs attentes concrètes, notamment en ouvrant les logiciels aux nouvelles fonctions demandées par les utilisateurs. Forte de cette implication de terrain, Implex compte doubler son effectif dans les 5 années à venir.

Contact :

IMPLEX
Tél : 04 72 18 09 90
Fax : 04 72 18 09 99
www.implex.fr

MH



Laveurs de microplaques – maintenant, avec la technologie de vérification du bon fonctionnement de la tête de lavage.

405™ Touch

Laveur de microplaques à écran tactile

Au cours des 20 dernières années, BioTek s'est hissé au premier rang des fournisseurs de laveurs de microplaques. Le 405™ Touch le prouve une fois de plus.

Une technologie de lavage intelligente, parfaitement adaptée à vos exigences et à votre budget.

BioTek
Get a Better Reaction.

BioTek France
BioTek Instruments SAS
50 avenue d'Alsace, 68025 Colmar Cedex
Tel: 03 89 20 63 29, Fax: 03 89 20 43 79
info@biotek.fr, www.biotek.fr